

# VERHANDLUNGSERFOLG! IN DER FORSTWIRTSCHAFT

## MEHR UMSATZWACHSTUM IN VOLATILEN MÄRKTEN

PRAXISORIENTIERT MIT FALLBEISPIELEN, CHECKLISTEN, DOKUMENTEN UND  
VIELEN PERSÖNLICHEN VERHANDLUNGSERFAHRUNGEN

### WAS SIE ERFAHREN & MITNEHMEN

- ✔ Welches psychologische Basiswissen Sie in Verhandlungen weiterbringt.
- ✔ Wie Sie Verhandlungen umfassend vorbereiten.
- ✔ Welche Verhandlungsphasen es gibt und wie Sie diese ideal steuern.
- ✔ Durch welche Taktiken Sie die Führung auch in herausfordernden Verhandlungen behalten.
- ✔ Wie Sie eine Verhandlung erfolgreich abschließen oder den Abbruch gekonnt durchführen.

### IHR NUTZEN DARAUS

- ✔ Sie werden mit dem Gefühl der Sicherheit und Gelassenheit in Verhandlungen gehen.
- ✔ Sie wissen, was Sie tun können, wenn Argumente nicht mehr greifen und nutzen Sackgassen bewusst, um die Verhandlung wieder in Schwung zu bringen.
- ✔ Sie bekommen einen Fahrplan an die Hand, um in jeder Situation genau zu wissen, was zu tun ist.
- ✔ Dieses Spezialwissen gibt enorme Sicherheit und diese spürt auch Ihr Verhandlungspartner.
- ✔ Sie werden Ihre Ziele in Verhandlungen rascher und mit mehr Sicherheit erreichen.

### FÜR WEN SICH DAS SEMINAR BESONDERS EIGNET

- ✔ Geschäftsführer, Wirtschaftsführer in der Forstwirtschaft
- ✔ Vertreter von Staatsforsten, Waldbesitzervereinigungen und Landwirtschaftskammern
- ✔ Holzhändler, Holzverkäufer
- ✔ Waldbesitzer und Personen, die Ihre Verhandlungskompetenzen weiterentwickeln wollen und mehr Umsatz durch Verhandlungsmanagement erzielen wollen.

## TERMINE UND VERANSTALTUNGSORT

**AM FREITAG DEM 18. FEBRUAR 2022**

VON 09:00 BIS 17:00 UHR | MITTAGSPAUSE VON 12:30 BIS 13:30 UHR

DIGITAL VIA ZOOM, EINFACH & BEQUEM FÜR TEILNEHMER VON WIEN BIS HAMBURG

### REFERENT:

Herbert Thaler war viele Jahre Vertriebsleiter und General Manager in einem international tätigen Forst- und Papierkonzern. Verhandeln begegnete ihm im Einkauf und Verkauf, in der Führungsarbeit, in diversen Managementaufgaben, sowie im täglichen Leben.

### TEILNAHMEGEBÜHR UND WEITERE INFORMATIONEN:

Die Gebühr für das 1-Tagesseminar beträgt € 520 zzgl. MwSt. Die maximale Teilnehmerzahl ist mit 12 Personen begrenzt. Das Seminar wird online via Zoom durchgeführt. Den Link, die Beschreibung und die Zugangsdaten erhalten Sie nach der Anmeldung per E-Mail zugesendet.

# ANMELDUNG

BITTE AUSFÜLLEN UND PER EMAIL ODER FAX SENDEN:

E-Mail: [thaler@verhandlungsmanagement.at](mailto:thaler@verhandlungsmanagement.at) | Fax: +43 4285 595 4

**JA, ICH MELDE MICH ZUM 1-TAGES INTENSIVSEMINAR AN:  
VERHANDLUNGSERFOLG! IN DER FORSTWIRTSCHAFT  
AM 18. FEBRUAR 2022**  
Die Rechnungslegung erfolgt mit der verbindlichen Anmeldung.

## 1. TEILNEHMER

.....  
VORNAME / NAME

.....  
FUNKTION / POSITION

.....  
E-MAIL

.....  
FIRMA

.....  
STRASSE

.....  
PLZ / ORT

.....  
DATUM / UNTERSCHRIFT

## 2. TEILNEHMER

.....  
VORNAME / NAME

.....  
FUNKTION / POSITION

.....  
E-MAIL

.....  
FIRMA

.....  
STRASSE

.....  
PLZ / ORT

**ODER EINFACH HIER ONLINE ANMELDEN**

**HIER ONLINE TICKET SICHERN**

### WEITERE INFORMATIONEN:

Sie haben noch Fragen? Gerne. Für Ihre Fragen zu diesem oder anderen Seminaren stehen wir Ihnen gerne telefonisch unter +43 664 3979 828 zur Verfügung. Weitere Informationen finden Sie auch auf [www.verhandlungsmanagement.at](http://www.verhandlungsmanagement.at)

Wir verarbeiten Ihre Daten ausschließlich auf Grundlage der gesetzlichen Bestimmungen. Die Datenverarbeitung erfolgt auf Ihre Seminaranmeldung hin und ist nach Art 6 Abs 1 S 1 lit b DSGVO zu den nachstehend genannten Zwecken für die beidseitige Erfüllung von Verpflichtungen aus dem Vertragsverhältnis erforderlich. Die von Ihnen angegebenen Daten werden zu dem Zweck gespeichert, um Sie als Kunde zu identifizieren, um mit Ihnen zu kommunizieren, für die Rechnungsstellung und für die Abwicklung von eventuellen Haftungsansprüchen. Eine Übermittlung Ihrer persönlichen Daten an Dritte zu anderen als den aufgeführten Zwecken findet nicht statt. Bei weiteren Fragen lesen Sie bitte unsere Datenschutzhinweise für Kunden bzw. melden Sie sich bitte bei Herbert Thaler.

**SICHERN SIE SICH GLEICH HEUTE IHREN SEMINARPLATZ!**

[thaler@verhandlungsmanagement.at](mailto:thaler@verhandlungsmanagement.at), Tel +43 664 39 79 828, [www.verhandlungsmamanagement.at](http://www.verhandlungsmamanagement.at)